

NON
aux formations
“standard”

OUI
aux actions
sur-mesure !!

LES FORMATIONS
CLASSE EXPORT

Pour garder une longueur d'avance et s'adapter à votre réalité,
nos actions/formations sont élaborées sur-mesure selon
vos besoins.

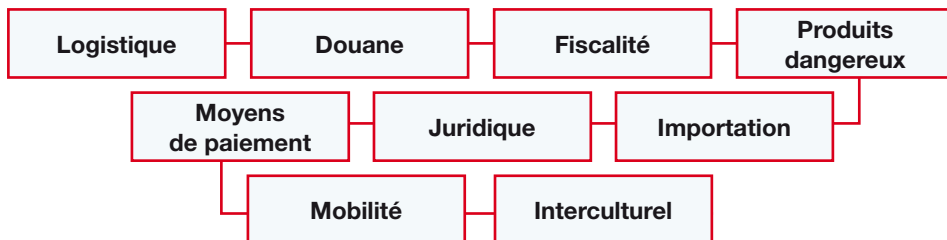
www.classe-export.com

Les formations **CLASSE EXPORT** une démarche sur-mesure

- 1** Réception de **VOTRE DEMANDE**
- 2** Pré-définition **AVEC VOUS** des grands thèmes de la formation
- 3** Recherche de l'intervenant dans le **RÉSEAU DE COMPÉTENCES** de Classe Export
- 4** Rédaction par nos soins d'une **PROPOSITION** de pré-programme
- 5** Validation des éléments du programme **PAR VOS SOINS**
- 6** Contact de l'intervenant auprès des **PERSONNES CONCERNÉES** :
pour préciser exactement les points de l'intervention, hiérarchiser l'importance des
différents sujets et prendre connaissance en amont des problèmes à résoudre lors
de la formation
- 7** Composition du **PROGRAMME FINAL** pour accord
- 8** Journées d'**INTERVENTION** chez vous à partir de vos documents, procédures...
- 9** Enquête de **SATISFACTION** pour s'assurer que les objectifs ont été remplis

Les interventions sont assurées par des professionnels, tous acteurs de l'international au quotidien et référents dans leurs domaines. **De nombreuses entreprises, de la PME à la multinationale nous font confiance** : Royal Canin, PSA Peugeot Citroën, Perrier, Biomérieux, Alcan, Avantec, Vitacuire, Poralu, Eurotherm, Blédina, SFS Intec...

Nos domaines d'intervention



Exemples :

- ➔ Sécurisez vos ventes à l'export (transport, douane, mode de paiement...)
- ➔ Mener à bien les opérations de commerce international (import et export)
- ➔ Formation interculturelle, approche globale et spécificité par zones géographiques
- ➔ Maîtrise de l'emballage maritime et des matières dangereuses
- ➔ Les différents aspects et l'établissement de la déclaration d'échanges de biens (DEB)
- ➔ Sûreté du fret aérien (encadrants et opérationnels) : formation et contrôle des connaissances
- ➔ Les procédures de dédouanement sur les DOM-TOM et approfondissement des Incoterms

Pour étudier avec nous vos besoins de formations, retournez-nous ce coupon par fax 04 72 59 03 16 ou contactez **Jean-Noël Garcin au 04 72 59 10 10** ou par e-mail : jngarcin@classe-export.com

Coupon RÉPONSE

informations en ligne sur :
<http://formation.classe-export.com>

Thèmes de formations envisagés :

Merci de cocher la ou les cases qui vous intéressent

Techniques du commerce international Juridique transport Autre(s) : _____

Interculturel* - Zones envisagées : Inde Chine PECO Pays arabes Autre(s) : _____

Nom : _____ Prénom : _____

Société : _____ Fonction : _____

Ville : _____ Département : _____

Tél. : _____ mail : _____

Nombre de personnes à former : _____ Dates souhaitées : _____

N° de TVA intracommunautaire : _____

LES AUTRES PRODUITS

100%
international !



→ Les salons Classe Export :

Les références françaises des entreprises qui se développent à l'international. Des salons interrégionaux leaders, dédiés au commerce international et rassemblant les acteurs de référence. Un système unique de rencontres en rendez-vous qualifiés par avance favorise les contacts pertinents, fait gagner du temps et de l'énergie aux exportateurs.

→ La Boîte à Outils du Commerce International :

Votre assistance au quotidien qui met à disposition une interface Internet avec :

- la réglementation douanière en France et à l'étranger, les normes et certifications en vigueur
- les documents à joindre à la commande, à l'expédition, les points à surveiller lors de la rédaction de votre crédoc
- le choix du bon incoterm, des cotations transport compétitives

L'assistance vous permet de vous consacrer à des missions à valeur ajoutée, en vous appuyant sur une équipe de spécialistes de l'international, adossée à des réseaux et structurée pour recueillir l'information.



→ Le Magazine et les guides Classe Export :

Le magazine se compose de différentes rubriques permettant une analyse complète des aspects du commerce international :

- des cahiers techniques
- des rubriques ressources humaines
- des dossiers marchés pratiques
- des pages témoignages

Les guides, quant à eux, décortiquent une problématique afin de retranscrire explicitement, aux lecteurs, les moyens et solutions qui s'offrent à eux.



**CLASSE
EXPORT** 
le facilitateur du commerce international